

**DESIGNING DIMENSIONS:
WIR MACHEN AUS EINDIMENSIONALEN LÖSUNGEN
MEHRDIMENSIONALE ERFOLGE.**

Informationen zum Tool of Success

Erfolg ist nicht gleich Erfolg.

Im Gegensatz zu herkömmlichen Finanzierungsansätzen arbeitet die René Reif Consulting mit einem eigenen Tool, das auf einer multidimensionalen Betrachtungsweise einer Investition beruht. Wir nennen es "Tool of Success". Es beschreibt eine in verschiedensten Dimensionen optimierte und vernetzte Vorgehensweise zur Finanzierbarkeit eines Projektes. Neben der Einsparung von Zeit und Kosten wird ein Ergebnis generiert, das die anfänglichen Erwartungen übertrifft.

Dieses Vorgehen ist untrennbar gekoppelt an die langjährige persönliche Zusammenarbeit von René Reif als Real Estate Finance Spezialist mit einer Vielzahl von unterschiedlichsten Kreditinstituten, Kapitalgebern, Institutionen sowie Hochschulen. Diese Verbindungen markieren ein werthaltiges Alleinstellungsmerkmal im Markt, sowohl für Kapitalnehmer als auch Kapitalgeber.

Jede Finanzierung ist anders!

Nach der Bewertung der objektspezifischen Daten unterziehen wir alle vorhandenen Parameter einer eingehenden Analyse, um strukturelle Sicherheit zu schaffen und um Potenziale zu entdecken – gestützt auf verlässlich verprobte Finanzkennzahlen, Kosten und Fakten. Diese neu entwickelten und vorab von Spezialisten und Fachleuten geprüften Bausteine der Finanzierung zeigen allen Beteiligten eine neue Dimension der Finanzierung auf. Die durch René Reif vorgegebene Struktur der projektspezifischen Finanzierungslösung wird einer gezielten Wettbewerbsprüfung durch jeweils selektiv ausgewählten Kreditinstituten ausgesetzt – regional, national und/oder international. Die Präzision und Umfänglichkeit unserer Finanzierungsanträge generiert eine Entscheidungsqualität und Geschwindigkeit, die für unsere Mandanten nicht nur eine notwendige Annehmlichkeit generiert, sondern paart Sicherheit mit Erfolg.

Nach Abschluss einer zielgerichteten Submission erfolgt die Finanzierungsvergabe im Schulterschluss mit dem Mandanten. Die persönliche Vertretung oder Begleitung aller Verhandlungen ist für René Reif Teil des Selbstverständnisses. Neben dem erfolgreich finanzierten Projekt ist die Kundenbekanntheit in einem renommierten Netzwerk ein nachhaltiger Mehrwert der Dienstleistung. Nach Abschluss und Projektabwicklung stehen wir mit unserer Erfahrung zur Verfügung.

www.renereif.de

Interviewanfragen mit René Reif richten Sie bitte an:

Nina Plaat

Kommunikation & Öffentlichkeitsarbeit

plaat@renereif.de | T +(0)89.74 61 34 24